

Le repreneur qui veut se lancer dans cette aventure ne doit pas avoir d'idée pré-conçues

Voici 7 idées reçues :

1. « Reprendre une entreprise, c'est plus risqué que d'en créer une ! » - VRAI/FAUX

Il faut se préparer car la reprise d'entreprise est comme un ultra-trail : il y a une énorme partie juridique et administrative (diagnostic, audit d'acquisition, phase d'évaluation, négociation financière avec les banques, et le cédant ...) mais il y a aussi un volet humain (écoute, négociation)

2. « Prendre conseil auprès de professionnels spécialisés n'est pas nécessaire » : FAUX

Se faire entourer de professionnel EST INDISPENSABLE

3. « Enrichir ses compétences avant la reprise est une perte de temps et d'argent » : FAUX

Se former pour conforter ses connaissances et échanger sur son projet est nécessaire

4. « L'évaluation d'une entreprise est une affaire purement comptable » : FAUX

Faire l'évaluation de l'entreprise repose évidemment sur des critères économiques et financiers, mais elle prend également en compte d'autres critères de valorisation reposant sur les **aspects sociaux, humains, les valeurs de l'entreprise, sur des éléments immatériels en somme**

5. « Les cédants ne cherchent qu'à obtenir un prix de vente maximum » : FAUX

C'est avant tout une relation de confiance entre le repreneur et le cédant

6. « Une reprise ne nécessite pas, dans tous les cas, un apport financier personnel » : FAUX

il est inimaginable de penser pouvoir reprendre une entreprise sans apport financier personnel

7. « Pour reprendre une entreprise, il faut en maîtriser le métier » : FAUX

Savoir diriger est indispensable. Il n'est pas forcément nécessaire de connaître le métier

Découvrez l'article [ici](#) !

Nous vous invitons à lire l'article sur [« Reprise d'entreprise : intuition et potentiel font la différence »](#)

Les critères influençants la reprise d'entreprise

